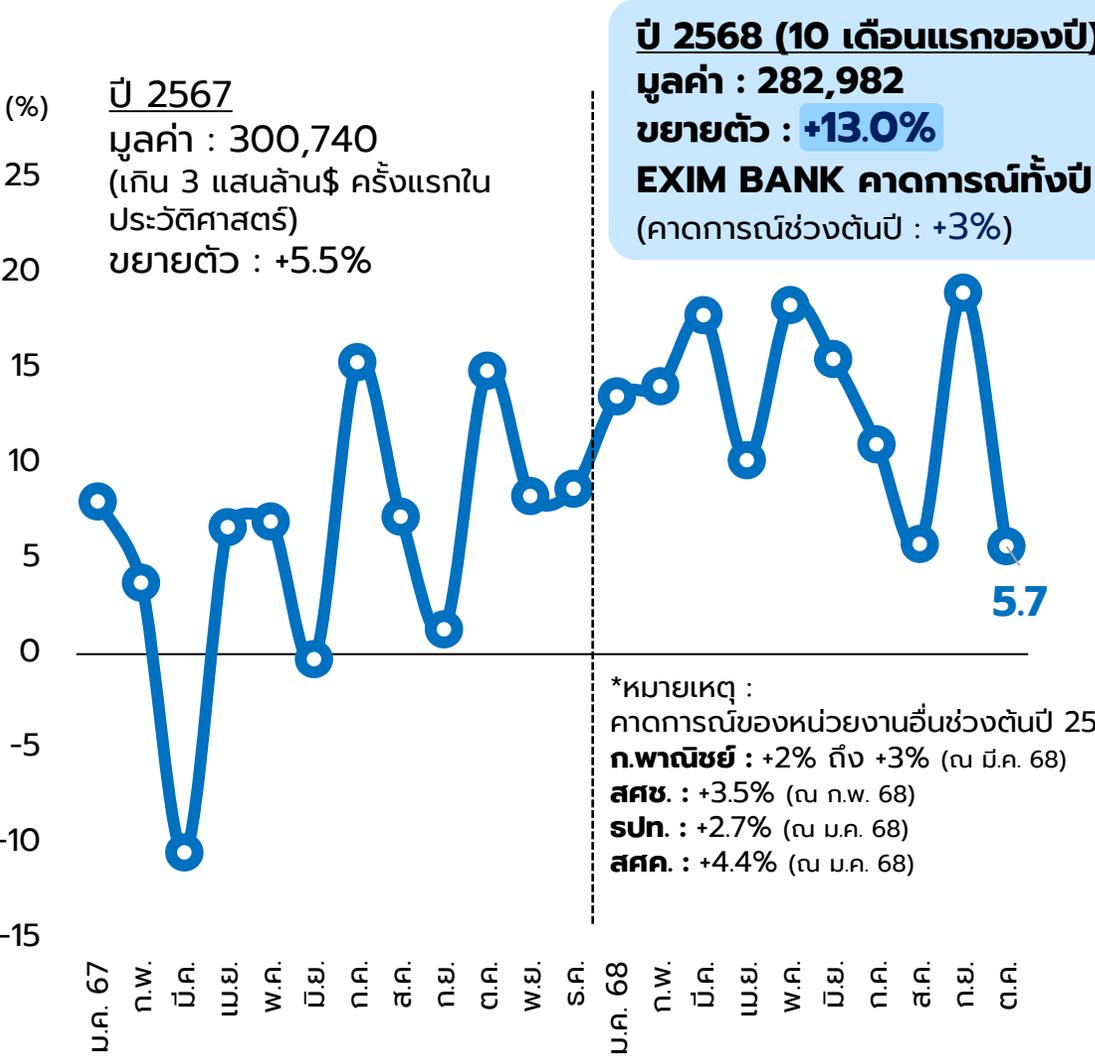


# การส่งออกไทยช่วงที่เหลือของปี 2568 มีแนวโน้มชะลอลง ต่อเนื่องถึงปี 2569 จากความเสี่ยงที่มีมากขึ้น โดยเฉพาะภาษีทรัมป์

## แนวโน้มส่งออกไทยช่วงที่เหลือของปี 2568 และปี 2569 และความเสี่ยงสำคัญ



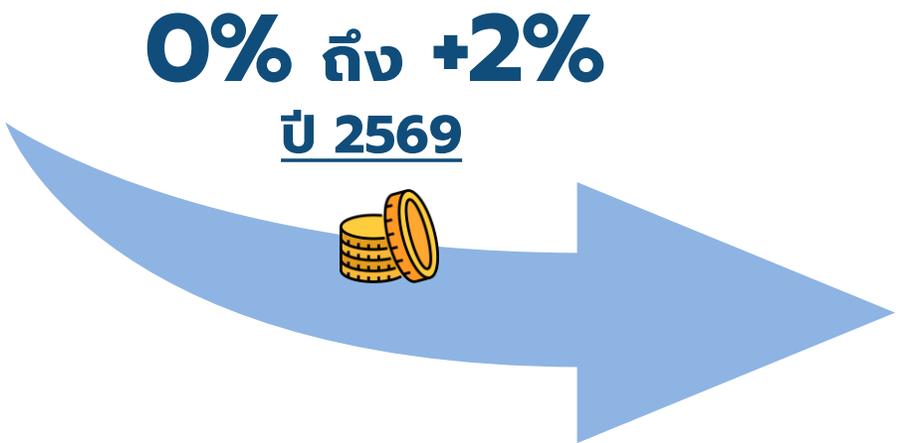
\*หมายเหตุ :  
คาดการณ์ของหน่วยงานอื่นช่วงต้นปี 2568  
**ก.พาณิชย์** : +2% ถึง +3% (ณ มี.ค. 68)  
**สศช.** : +3.5% (ณ ก.พ. 68)  
**สปท.** : +2.7% (ณ ม.ค. 68)  
**สศค.** : +4.4% (ณ ม.ค. 68)

**ภาษีทรัมป์ยังคงอยู่**  
อาจส่งผลกระทบต่อมากขึ้น

**ความขัดแย้งระหว่างประเทศ**  
โดยเฉพาะการค้าชายแดนกับกัมพูชาที่หดตัวต่อเนื่อง รวมถึงภูมิภาคอื่นๆที่ยังไม่จบลงไม่เร็ววัน อาทิ รัสเซีย-ยูเครน ตะวันออกกลาง

**ฐานสูง + Front Load ลดลง**

**ค่าเงินบาทผันผวนสูง**

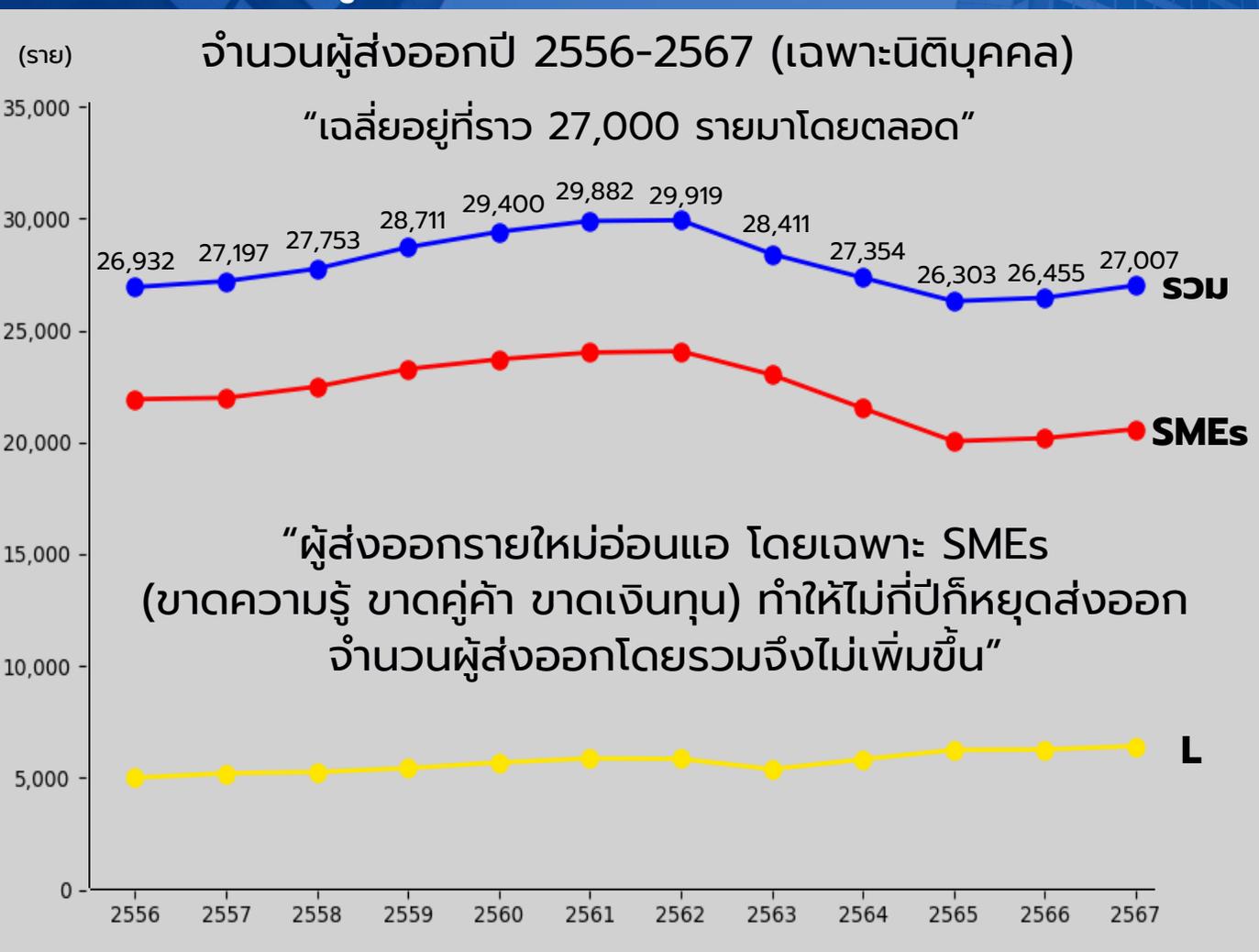


\*\*หมายเหตุ :  
คาดการณ์ปี 2569 ของหน่วยงานอื่นล่าสุด  
**ก.พาณิชย์** : -3.1% ถึง +1.1% (ณ ส.ค. 68)  
**สศช.** : -0.3% (ณ พ.ย. 68)  
**สปท.** : -1.0% (ณ ต.ค. 68)  
**สศค.** : -1.5% (ณ ต.ค. 68)

# โครงสร้างผู้ส่งออก SMEs เติบโตปัญหาเรื้อรัง “จำนวนไม่เพิ่ม” และ “มีบทบาทน้อย”

กว่า 10 ปีที่ผ่านมา จำนวนผู้ส่งออกไทยแทบไม่เปลี่ยนแปลง

“ผู้ส่งออกเพิ่มขึ้นเฉลี่ยปีละ 0.1% ”

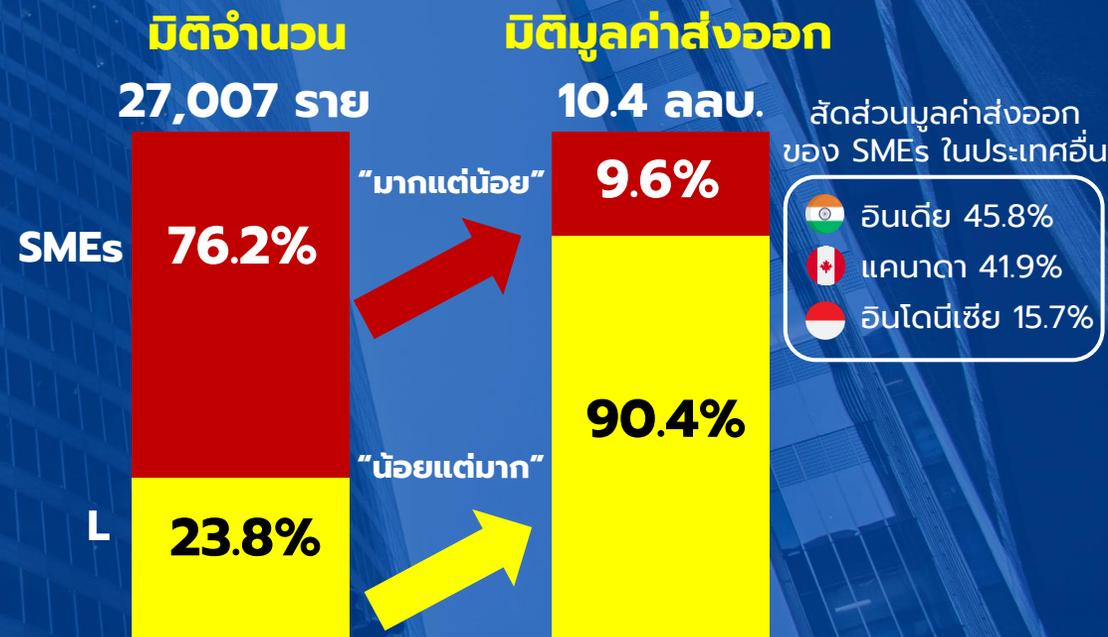


SMEs ยังมีบทบาทต่อภาคส่งออกน้อยกว่าที่ควร

โครงสร้างผู้ส่งออก SMEs เทียบกับ L (ปี 2567)

(เฉพาะนิติบุคคล)

“ผู้ส่งออก SMEs มีจำนวนมาก แต่มีสัดส่วนไม่ถึง 10% ของมูลค่าส่งออกรวม”



ที่มา : จำนวนโดยฝ่ายวิจัยธุรกิจ EXIM BANK จากแหล่งข้อมูลต่างๆ

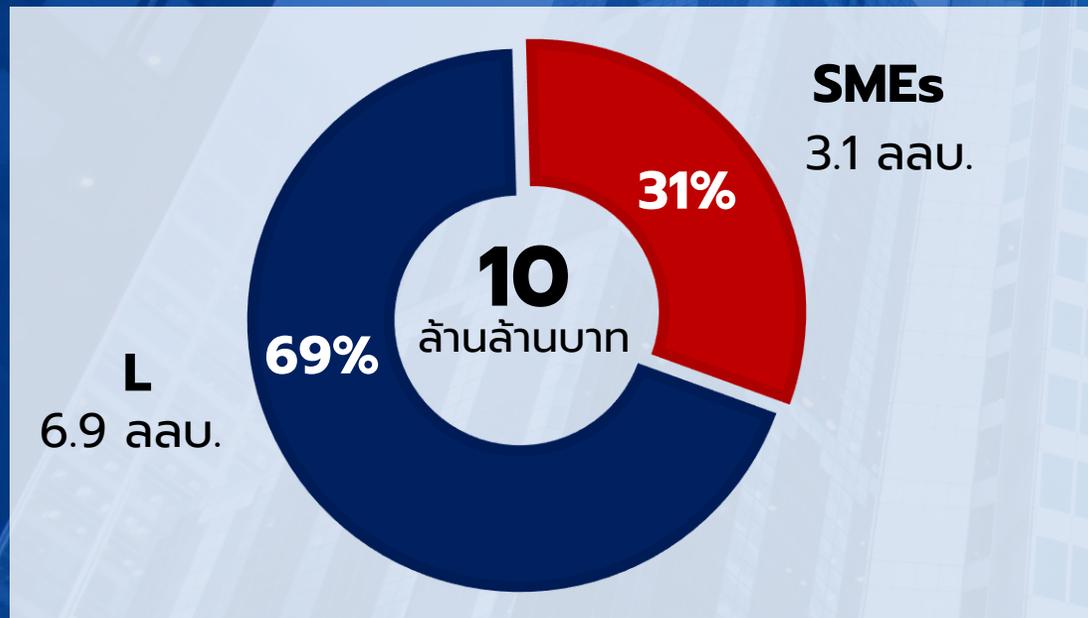
# ผู้ประกอบการรายใหญ่ครองสัดส่วนสินเชื่อเกือบ 70% ส่วน SMEs มีสัดส่วน 30% และมีแนวโน้มลดลง เนื่องจากธนาคารพาณิชย์กังวลความเสี่ยงของ SMEs

## สินเชื่อธุรกิจกระจุกอยู่ที่รายใหญ่

### สินเชื่อธุรกิจแบ่งตาม Size

(ณ Q2/2568)

“ผู้ประกอบการรายใหญ่มีเพียง 1% ของทั้งระบบ แต่ครองสัดส่วนสินเชื่อถึงเกือบ 70% ของสินเชื่อธุรกิจรวม”



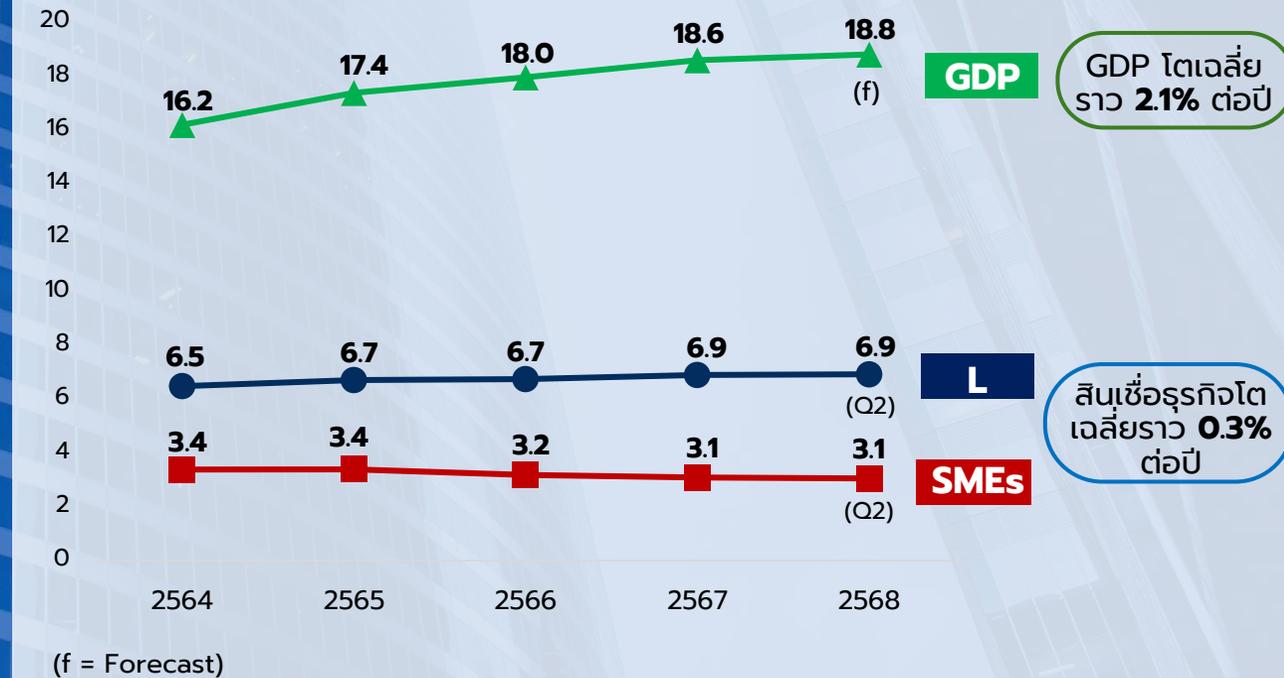
หมายเหตุ : เทียบกับสินเชื่อทั้งระบบที่ระดับ 18 ล้านล้านบาท ณ ตุลาคม 2568

ที่มา : จำนวนโดยฝ่ายวิจัยธุรกิจ EXIM BANK จากข้อมูลของ สปท.

## สินเชื่อ SMEs ลดลง เนื่องจากธนาคารพาณิชย์กังวลความเสี่ยงของ SMEs ที่มีแนวโน้มเพิ่มขึ้น

### มูลค่าสินเชื่อธุรกิจเทียบกับมูลค่า GDP

ล้านล้านบาท



หมายเหตุ : สินเชื่อ L จำนวนจากยอดคงค้างสินเชื่อไม่รวม Interbank หักอุปโภคบริโภค หักยอดคงค้างสินเชื่อ SMEs

ที่มา : จำนวนโดยฝ่ายวิจัยธุรกิจ EXIM BANK จากข้อมูลของ สปท. และ สศช.



# วิสัยทัศน์ “สถาบันการเงินชั้นนำที่เชื่อมโอกาสด้านการค้าและการลงทุนตามบริบทโลกอย่างยั่งยืน”

## บทบาท EXIM BANK ในการปิด Gaps ให้ผู้ส่งออก SMEs ไทย

Pain Points:	การส่งออกชะลอตัว	SMEs มีปัญหาโครงสร้าง	จำนวน SME-X ไม่โต	กฎกติการเป็นอุปสรรคทางการค้า
	<b>กระตุ้นการส่งออก</b>	<b>แก้หนี้</b>	<b>เพิ่มสภาพคล่อง</b>	<b>ลงทุนเพื่ออนาคต</b>

ขับเคลื่อนการดำเนินงานตามแนวทางของภาครัฐผ่านยุทธศาสตร์ S-M-A-R-T

Export Co-pilot

**S**

**SME Export Grooming**

ยกระดับ  
ผู้ประกอบการไทยสู่สากล



**M**

**Market Expansion**  
เปิดโลก  
เปิดโอกาสไทย  
(เน้นเจาะตลาดใหม่)



**A**

**Advocacy & Sustainability**  
สร้างการรับรู้  
(Top of Mind) และ  
การเติบโตอย่างยั่งยืน



**R**

**Revamp Digital Systems**  
พัฒนาเทคโนโลยีดิจิทัล  
และนวัตกรรมรองรับ  
การขยายธุรกิจ



**T**

**Teamwork Spirits**  
สร้าง EXIM One Team  
Culture พร้อมยกระดับ  
ศักยภาพบุคลากร



# Export Co-pilot

EXIM BANK จะทำหน้าที่ **Export Co-pilot** คู่คิดและพันธมิตรทางธุรกิจ นำพาผู้ส่งออกไทยไปปักธงในตลาดใหม่ 



เป็นเครื่องยนต์  
ขับเคลื่อนภาคส่งออก



เป็น GPS และเกราะป้องกัน



เป็น Autopilot  
ตอบโจทย์ครบวงจร



เป็นนักบินมากประสบการณ์  
เชี่ยวชาญหลายมิติ



SME-X &  
Ecosystem



New Buyers,  
New Frontier Markets



Product Bundling  
(W/C, Insurance & FX),  
Financing by Export Order



OKRs &  
10 Teams

# EXIM BANK ตอบสนองนโยบายรัฐ พร้อม ขับเคลื่อนธุรกิจไทยสู่ตลาดโลก ผ่านแนวทางหลัก :

## กระตุ้น การส่งออก

### เป้าหมาย:

ช่วย SME-X ขยายธุรกิจ  
สู่ตลาดใหม่ได้อย่างมั่นใจ

- จับคู่ธุรกิจและขยายลูกค้า  
ผ่านเครือข่าย (FTI, TCC,  
TNSC, DITP, BOI, OSMEP)
- ให้บริการป้องกันความ  
เสี่ยงควบคุมเงินทุน (Product  
Bundling)
- หา Buyers ใหม่ เจาะตลาด  
ใหม่ (วิเคราะห์ความเสี่ยง Buyers)

## แก้ไขหนี้

### เป้าหมาย:

ช่วยเหลือผู้ส่งออกให้  
กลับมาดำเนินธุรกิจได้

- จัด Portfolio  
Optimization คงคุณภาพ  
พอร์ตแมชขายจำนวนราย SMEs เพิ่ม
- แก้หนี้แบบ Pro-active  
ดูแลลูกหนี้ที่มีปัญหาแต่มีศักยภาพใน  
การฟื้นฟูกิจการ ผ่านการเติมสภาพ  
คล่อง

## เพิ่มสภาพคล่อง

### เป้าหมาย:

รักษาการจ้างงานและ  
เสริมสภาพคล่องในระบบ

- สนับสนุนสินเชื่อเพื่อ  
ส่งเสริมการจ้างงาน (สปส.)  
อย่างต่อเนื่อง
- สนับสนุนเงินทุนแก่กลุ่ม  
Underserved (Policy  
Portfolio)
- เยียวยาและฟื้นฟู ฝปก. ที่  
ได้รับผลกระทบจากสถานการณ์  
ต่าง ๆ เช่น อुकทภัย ชายแดน ภาษีฯ

## ลงทุนเพื่อนาคต

### เป้าหมาย:

สร้างการเติบโตอย่างยั่งยืน  
สอดคล้องกับกฎกติกาสากล

- ให้สินเชื่อ  พร้อม  
ลดดอกเบี้ย 0.25% ปีแรก
- ร่วมกับ BOI นำเสนอ  
Product Package เพื่อ  
ยกระดับการผลิตสู่เทคโนโลยีขั้นสูง
- เข้าเป็นสมาชิก Thailand  
Climate Business  
Network และสมัครเป็น  
DEI ของ GCF

## จัดทัพใหม่ (ทีมพิเศษ)



- Cross-functional (Corporate + SMEs + Insurance)
- เสริมทักษะ Cross-selling/Bundling แก่พนักงาน

# EXIM BANK ส่งมอบความห่วงใย

## พร้อมให้การดูแล เยียวยา พี่นฟูแก่ผู้ประกอบการ

### ในเขตพื้นที่ภาคใต้ที่ได้รับผลกระทบจากอุทกภัย

### ภายใต้กรอบวงเงิน 1,000 ล้านบาท

#### ลูกค้ำปัจจุบัน



**พักชำระหนี้ 1 ปี**

โดยยกเว้นดอกเบี้ยสำหรับยอดหนี้  
ไม่เกิน 1 ล้านบาท



**เติมเงินฉุกเฉิน 1 แสนบาท**

ผ่อนชำระ 2 ปี  
ดอกเบี้ย 0% นาน 1 ปี  
ปีที่ 2 เพียง 2% ต่อปี

#### ผู้ส่งออกที่ได้รับผลกระทบ

(ลูกค้ำปัจจุบันและลูกค้ำใหม่)



**เงินกู้ใช้ฟื้นฟูกิจการหลังน้ำลด**

สูงสุด 10 ล้านบาท  
ผ่อนชำระ 3 ปี

**พิเศษ**

1 ล้านบาทแรก  
ดอกเบี้ย 0% นาน 1 ปี





# ส่งออกอย่างมั่นใจในปี 2569 ไปพร้อม EXIM BANK

## ด้วยของขวัญปีใหม่สุดพิเศษ



### ลูกค้ายอดเยี่ยม

#### ผลิตภัณฑ์สินเชื่อ

**ฟรี** ค่าธรรมเนียมแรกเข้า

เฉพาะผู้ส่งออกที่สมัคร  
และขออนุมัติภายใน 31 ม.ค. 69  
มูลค่าสูงสุด 250,000 บาท

#### บริการประกัน การส่งออก

**ฟรี** ความคุ้มครอง  
300,000 บาท

### ลูกค้าปัจจุบัน

#### เลือกรับ สิทธิประโยชน์

เมื่อสมัครขออนุมัติสินเชื่อใหม่  
ภายใน 31 ม.ค. 69

**1. ลด อัตราดอกเบี้ย**

**0.25%** ต่อปี 6 เดือนแรก  
(สำหรับสินเชื่อหมุนเวียน)

หรือ

**2. ลด ค่าธรรมเนียมแรกเข้า**

**0.25%** ของวงเงินกู้  
(สำหรับวงเงินไม่เกิน 2 ล้านบาท)

